

PROLOGUE TO FREEDOM SEMINAR2



何もないあなたが1年以内に自由を手に入れる
インターネットビジネスの成功法則

こんにちは、だいぼんです。

それでは『PROLOGUE TO FREEDOM SEMINAR』第2部を始めていきます。

アフィリエイトとは？

- 他者(他社)商品を販売して、売れたら報酬をもらうビジネス
- 書籍、DVD、サプリメント、器具、食品、家具、サーバー、口座開設、クレジットカード、資料請求、情報商材、無料会員登録等、なんでもある
- ちなみにだいぼんは教材などの情報コンテンツや、ツールなどをアフィリエイトすることが多い。
(原価がかからないので報酬率が高い)

ではここからは、僕が実際に何もないところから実践し始めて、それで短期間の間に金銭的な自由そして時間的な自由というものを手に入れることができたアフィリエイトというビジネスについて少し詳しく解説してみたいと思います。

さっきからアフィリエイトとかアフィリエイターと言っていますが、それがいったいどういうものか、どういうビジネスなのかというと、他者の商品を販売してそれが売れたら報酬をいただくというビジネスのことです。

いわば成果報酬型の広告代理店のようなビジネスですね。

例えば A 社という会社があって、あなたがその会社の商品を売ってみよう、紹介してみようと思ったとします。

実際にその商品に関するブログ記事を書いて更新したと、そしてその記事を読んだ読者さんが A 社の商品ってそんなにいいのか、買ってみようかなと思って、実際にあなたのブログから A 社のホームページに飛んで商品を購入してくれたら売上が発生するではないですか。その売上の中から A 社があなたに対して「紹介してくれてありがとう」と言ってお礼として広告費としていくらか何%か何十%というお金をあなたに還元するというようなビジネスです。

例えばあなたが 1000 円の CD を買って、「これよかったわ」と言ってブログでそれを紹介して、読者さんがそれを買ってくれたならば 1 枚につき 100 円をバックしてもらい、広告費として還元してもらおうという形です。

5 枚売れたら 500 円、10 枚売れたら 1000 円というようにアフィリエイト報酬が積み上がっていくという形になります。

アフィリエイトで扱える商品は物凄く多彩でして、今市場にある商品はほぼすべてのジャンルで紹介できるのではないかとはいくら多彩です。

まず書籍とかです。普通の本あるいは DVD やサプリメント、ダイエット器具などや食べ物でも家具、サーバー、他にも口座開設のアフィリエイトとかもあります。

クレジットカードのアフィリエイトもありますし資料請求、あなたが紹介して読者さんが資料請求してくれただけで報酬が発生するというようなものもありますし、あるいは情報商材と呼ばれる情報のマニュアルというようなものやあるいは出会い系とか着うたのようなサービスの無料会員登録がされただけで報酬が発生するというものもあります。

ほとんど何でもですね。Amazon にある商品や楽天市場にある商品はすべてアフィリエイトできるので、報酬率はそれほど高くはないのですが、全部あなたが気に入って紹介してくれれば報酬を貰うということができるので売るものに困ることは基本ありません。

ちなみに僕は、教材や情報コンテンツやツールをアフィリエイトすることが多いです。何で僕はそういうものをアフィリエイトするかというと、これらは基本的に原価が掛からないからです。特にダウンロードする教材です。あとはセミナーの映像や音声のような情報のコンテンツ、ソフトウェアのツールとかは原価がほぼ 0 円、コピーでいくらでもやれてしまうので利益率が非常に高い商品郡です。

販売者からすれば、利益率が高いということはそれだけ、たくさんの広告料をアフィリエイトに還元できるわけです。

だから普通、書籍や食品などをアフィリエイトしても報酬率は1%や2%の世界なので、例えば 1000 円のものを買っても 100 円も貰えない、数十円のような報酬の世界なのですが、こういう教材やツールをアフィリエイトすると、報酬率が 50%を超えるようなこともありまして 5000 円のものを買ったら 2500 円貰えとか、1 万円のものを買ったら 5000 円貰えとかというように、報酬率が高いので、こういうのを売れるようになるとかなり儲かるので僕はこういうものをアフィリエイトしています。

別に情報系ではなくても、サプリメントやクレジットカードや資料請求など、報酬率が高いものは他にも色々あるので、必ずしもこういうものをアフィリエイトしなければいけないわけではありません。僕はこういうものでやっているというだけです。

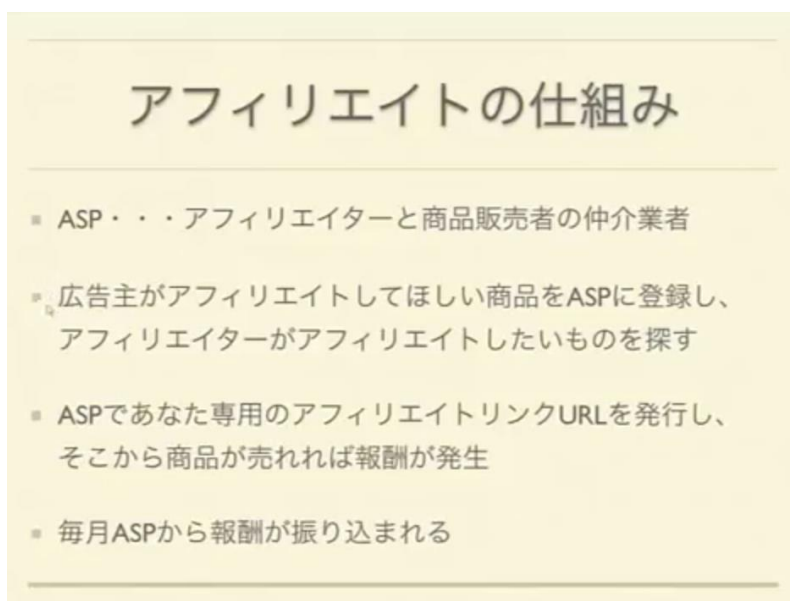


あなたがアフィリエイトを始めるためには、ASP というサービスを利用する必要があります。

ASP というのはアフィリエイトサービスプロバイダーの略です。これはどういうサービス

かという、アフィリエイトと商品の販売者さんを仲介してくれる業者、サービスです。

つまり商品を持っている会社あるいは個人がいて、他方アフィリエイトしたい商品を探しているアフィリエイトがいると、その二人をマッチングするサービスです。有名などころでは **A8.net** やバリューコマースというサービスがあります。



アフィリエイトの仕組み

- ASP・・・アフィリエイトと商品販売者の仲介業者
- 広告主がアフィリエイトしてほしい商品をASPに登録し、アフィリエイトがアフィリエイトしたいものを探す
- ASPであなた専用のアフィリエイトリンクURLを発行し、そこから商品が売れば報酬が発生
- 毎月ASPから報酬が振り込まれる

実際にどういう仕組みになっているかというところ（上図）です。

まず広告主というのはここでは商品を持っている会社や個人のことです。この広告主が自分のアフィリエイトして欲しい商品をまず **ASP** というサービスに登録します。どんどん色々な広告主が自分の商品を登録していきます。

一方アフィリエイト、何か紹介したいと思っているブロガーやメールマガジンをやっている人とかのアフィリエイトの人たちがアフィリエイトしたい商品がないか、条件のいい商品がないかと思って **ASP** に探しにいきます。

すると、登録されている商品が一覧で表示されるので気に入ったものがあれば、アフィリエイトはそれらの中から選んで、自分の媒体でアフィリエイトするという流れになります。

アフィリエイトするためには、**ASP** であなた専用のアフィリエイトリンク **URL** というものを作成発行する必要があります。これは一瞬で作れるのですが、このアフィリエイトリンク **URL** というのを使ってあなたの媒体で商品を紹介するわけです。

例えば、こちらは僕の使っている **infotop** という業者の管理画面なのですが、ここではどうやってアフィリエイトリンクを取得するかというと、商品指定リンクという名前になっているのですが、これをこの画面に行きバーッと見ると商品名と販売価格、あとアフィリエイト報酬というのが設定されているわけです。このへんはまだ気にしなくていいのですが。

例えばこれだったら、この商品は 1 万 2960 円でアフィリ報酬が 3888 円と、あなたの紹介でこれが 1 個売れば 3888 円入りますという案件です。これはサーバーです。

これをアフィリエイトしてみようと思ったら、生成というボタンを押して、そうするとこのようなリンクが出てくるのでこのリンクを使って紹介するわけです。このリンクをクリックすると実際に販売者に飛びます。このリンク経由で売ればあなたの紹介で売れたと判別されるわけです。一人ひとり番号が割り振ってあるので ASP 側からすれば誰から売れたのかが特定できるわけです。だいたいどこの ASP もこのような感じになっていると思います。

商品がどんどん売れて報酬が溜まってくると、毎月決まった日に ASP の方からあなたの口座へ前月の報酬あるいは前前月の報酬が振り込まれます。

この際商品を持っている広告主からではなく、ASP の方から報酬があなたの方に振り込まれるというのが特徴です。

中には、商品が売れたのに報酬を払わない広告主がいるので、それを予防するために一旦 ASP が広告主から売れた瞬間にお金を徴収して、徴収したお金からアフィリエイトの方へ ASP が払うというような流れになっています。

アフィリエイトの仕組み



アフィリエイトの仕組みを図で表すとこの（上図）ような感じです。

ASP があってアフィリエイターが広告を選びに売ると、そして購入者が商品を購入すると報酬がASP から振り込まれるというわけです。

推奨ASP

- a8.net: http://www.a8.net/as/as_promo/
- infotop: <http://afr9.net/cs2/459/>
- 楽天アフィリエイト: <http://affiliate.rakuten.co.jp/>

一応推奨するASPを紹介しておきますと、まずa8.netというところがあります。ぜひここは登録しておいてください。色々なジャンルの商品が登録されています。

サプリメントやシャンプーなどの普通のものもありますし、無料会員登録のサービスもありますし、サーバーや器具など色々あります。だいたいここで探せば見つかるので、報酬

率も結構いいほうです。商品にもよりますが。

あとは先ほどお見せした **infotop** というところです。僕がよく使っているところです。

これは主に情報系のコンテンツです。情報商材やソフトウェア、ツールとかです。

そういうものをたくさん置いています。利益率が非常に高いのが特徴です。報酬率が高いです。

普通に1万円のものを買ったら5000円貰えたりとか、中には7000円8000円貰えてしまったりする商品もあります。だからこういうものを売れるようになると、かなり早いスピードで報酬が増えていきます。

最後に楽天アフィリエイトを紹介しておきます。こちらは、その名の通り楽天が運営しているアフィリエイトのプログラムで、楽天市場にある楽天のショップとかにあるものすべてアフィリエイトすることが可能です。

報酬率は本当に低いので、1%から3%くらいの間のものでそれほど大きな金額は稼げにくいのですが、結構報酬が発生しやすいアフィリエイトではあるのでいいかもしれません。こちらは現金ではなくて、楽天ポイントで支払われるのが特徴的です。

それで買い物とかできますし、ギフト券などに換えて金券ショップとかに持っていけば現金化もできるので、そういう手もあります。



アフィリエイトの威力

- アフィリエイトはお小遣い稼ぎ・・・ではない
- 収入は青天井
- 戦略次第で月収100万超も十分狙える
- 個人で年収億を稼ぐ人も・・・

次にアフィリエイトの威力ということで語ってみたいと思います。要はアフィリエイトっ

てどれくらい稼げるのという話です。

アフィリエイトってお小遣い稼ぎだと思っている人が多いです。サラリーマン副業でちょっとやって月に3万副収入得るとか、主婦が内職でちょっとやって月何万稼ぐとか、それだけ稼げれば御の字という風にそんなイメージで捉えられることが多いです。

でも実際は、アフィリエイトってもっと物凄い可能性を秘めたものです。収入って実はアフィリエイトは青天井なのです。物凄い金額であっても、アフィリエイトで稼げるわけです。

戦略次第で上手くやっている人は、月収100万円といった世界を越えていきます。

月収100万ってとんでもない、ありえないと思うかもしれませんが、実際はそれほど大それたことではありません。

例えば、報酬1万円の商品というのも結構ありまして、例えば情報商材であったりFXの口座開設やクレジットカードとかそういう商品に報酬が1万円というものもあります。3万や5万というものもあります。

仮に1万円の商品をあなたがアフィリエイトしたとしたら、それが1日に3,4個売れたらもう累計で月収100万円超えてしまうわけです。1日に3,4個というのは、もちろん簡単ではありませんがそれほど途方も無い話でもありません。

インターネットを使っている人口というのは、日本だけで1億人以上います。その1億人いる内の1日3人だけ売ることができれば、それだけで月収100万円レベルの月収になってしまうというわけなので、本当にお小遣い稼ぎ感覚でブログの隅っこに広告貼って終わりとかそういう風にやっている人では厳しいです。が、アフィリエイトをビジネスとして捉えて売するための戦略を立てたり、集客するための戦略を立ててそれに応じて作業さえすれば、かなり大きな金額を目指すことも十分可能です。

実際に僕も、それで自由になるくらいの金額を稼げましたし、個人で年収億単位で稼ぐ人というのも僕が知るだけで数名います。

僕が使っているASPのinfotopのランキングとかでも、年間で億稼いでる人数名いますので、やりようによってはそれだけ稼げるということです。

アフィリエイトは超ローリスク

- 無在庫
- 仕入れ不要
- 店舗不要
- 雇用不要
- 究極的には携帯があれば実践可能

しかもアフィリエイトは凄くローリスクなのです。何故かと言うとまず在庫を持たなくていいのです。商品の販売者が在庫を持つので貴方自身が在庫を持つわけではありません。

あなたがやることはただ売るだけです。

売れたらその注文のメールが販売者の方に行き、販売者が発送して終わりです。仮にあなたが全然売ることが出来なくても、貴方自身が在庫を持っている必要がないので、金銭的リスクは一つも負いません。

だから仕入れも不要です。

転売系のビジネスだと、仕入れなければ売上が発生しないのですが、アフィリエイトに関しては仕入れなくても、仕入れるのは販売者の仕事なのであなたは売ることに集中すればいいのです。だから仕入れにお金が掛かるということもありません。

店舗もいりません。

普通起業やビジネスというと、ラーメン屋やコンビニのように店舗を構えて、そこで商品を売ってお金を稼ぐというのが一般的なイメージですが、アフィリエイトに関してはインターネットビジネスなのでブログやホームページがお店になるわけです。なので、実際に土地を借りて店舗を建てて用意する必要がありません。

ブログなんてその気になれば無料で作れますし、ホームページも少し勉強すれば作れます

し、仮にプロに頼んだところで 20 万とか 30 万で作れるので、物凄くコストがかかります。基本はほぼ無料に近いレベルでやることができます。

実際に起業して店舗構えようと思ったら、最低でも数百万、普通数千万、ちょっといいお店であれば 1 億とか掛かるのですがそれが全くいらぬというのがアフィリエイトのメリットです。

当然、雇用も必須ではありません。

もちろん雇っている人もいます。作業をかわりにやってもらうという人もいますが、僕はずっと個人でやっています。

そんなに人をたくさん雇わなければ出来ないものでもないで、一定の規模になるまでは自分一人ですっとやればいいのかと思います。

設備とかも本当にいりません。

究極的には携帯があればできてしまいます。スマホで普通にブログとかも書けますし、メールマガジンとかも出せますし、基本的な作業が出来てしまうので携帯 1 台でやっている人もいます。

もちろんスペック的に重い作業とかをするのは時間もかかるし、ツールとかで動かせないものもあるので、パソコンはあったほうが便利といえば便利というか有利です。最悪、携帯だけでもできると思うと物凄くリスクがありません。

在庫抱えなくていいですし、仕入れもいらぬですし、お店も経てなくていいですし、人も雇わなくていいですし、設備費も掛からない。

ネットに繋がった端末があれば OK で、今すぐ始められるという状態なので、初期資金が高くても数万円で始められるという世界です。失敗しても借金とかを負うことはありません。

それにも関わらず、先ほど言ったとおりリターンは青天井なわけです。

上手くやれば月収 100 万円や月収何百万円、1000 万円のような世界だっけに見えるわけです。そういうわけでは超ローリスクで、しかもハイリターンというかなり魅力的なビジネスなのではないかと個人的には思っています。

アフィリエイトは自由

場所や時間にとらわれない！

アフィリエイトの魅力はまだあります。

アフィリエイトの自由度が非常に高いということです。場所や時間に全然とらわれません。いつでもどこでもアフィリエイトの作業は出来るということです。

自宅で...



例えば自宅です。

これは僕が引っ越した当初の部屋なのですが、こういう部屋で僕は自宅でカタカタやって作業しています。家から一步も出なくていいので、パジャマ姿で起きて作業して寝るみたいなこともできます。



それから電車の中でやるということも実際は可能です。電車ではなくてバスなどでもいいです。

例えば、通勤してサラリーマンの方とか時間があまりないので、そういう通勤の時間を有効活用している人が多いです。電車の中でも携帯使えば文章とか書けますから、ブログの記事とかポチポチ書いてしまったりすることも出来ます。

お気に入りのカフェで...



そしてカフェとかです。カフェでやってもいいです。

携帯があれば出来るということは、外でいいということですので、お気に入りのカフェとか居心地のいいカフェ、静かなカフェとかがあればそこについて美味しいコーヒーとか飲みながらノートパソコンを持って行ってやる人もいます。

最近は Wifi が飛んでいるカフェも多いので、ネット環境も快適に使えるカフェがあります。そういうところを見つけて作業するというのもあります。

旅行先のホテルで...



あるいは僕のように、旅行先のホテルでやるという手もあります。

僕も、ふらふら旅行している時に時々思い立ったようにブログの記事書いたりとか、それはもう仕事というよりは趣味なのですが、旅行先で面白いことがあったから記事にしようと思い、ホテルの部屋やテラスで記事書いたりとかをよくやっています。



ネットさえ繋がっていれば海外でももちろんできます。

僕も香港とか行って海外のホテルからメール配信してお金を稼いだということもやりました。なので海外旅行とかも OK です。

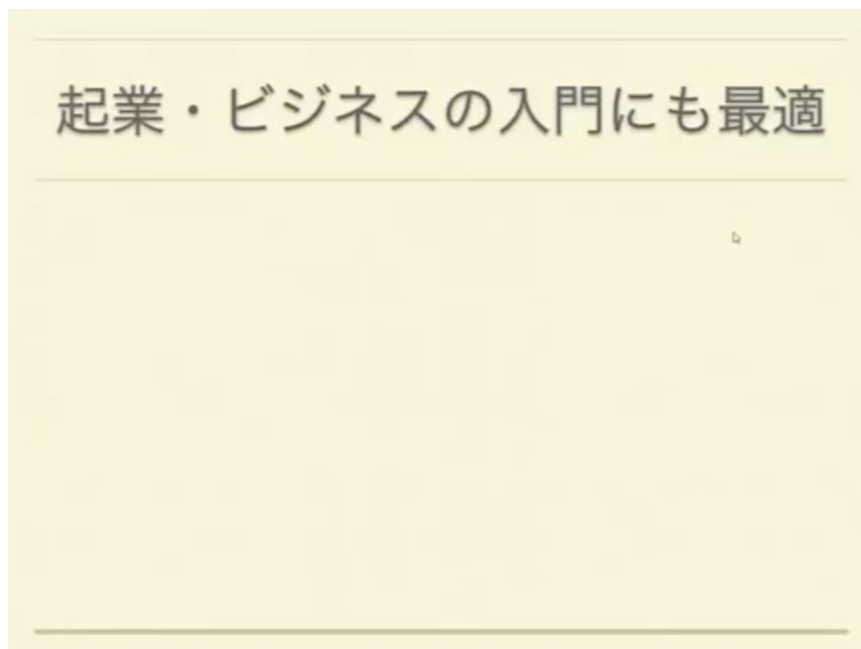
中には、日本で月収 20 万くらいアフィリエイトで稼げるようになって、憧れだった海外移住ですね。東南アジアとかは 20 万でもかなりいい暮らしができるので、さっさと移住してしまったような人もいます。

という感じで、いつでもどこでも出来るというのはアフィリエイト、まあアフィリエイトに限りませんがインターネットビジネスの非常に魅力的なところだと思っています。

自由を手に入れるというのには、本当に向いています。

ちゃんと仕入れなければいけないビジネスや店舗に縛られるビジネスでは、ずっと自分が

そのお店にいなければいけない、人を雇わない限りは、人を雇えばいいのですが個人でやっている限りは自由は永久に訪れないので、そういう意味では自由を目指すにはアフィリエイトの方が向いているのではないかと思います。



更にいうと、アフィリエイトは起業やビジネスの世界の入門に最適です。

将来自分の会社を立ててみたいとか、自分が社長になってみたいとか、商品を作って広めたいと言うように何か成し遂げたいことがあるときに、起業やビジネスについて勉強する必要がありますが、アフィリエイトは本当にいい勉強素材というか練習台踏み台になります。

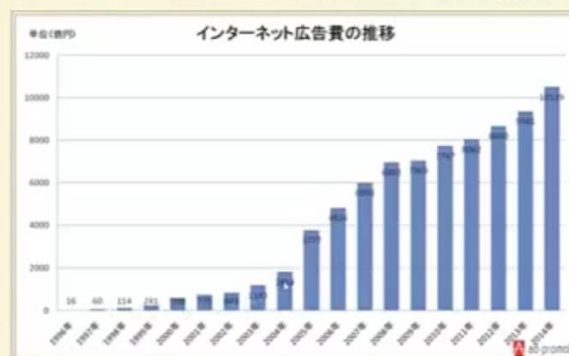
起業・ビジネスの入門にも最適

- インターネットマーケティングの重要性は高まる一方
- 商品開発が不要だから結果が出るのが早い
- すでに売れている商品だけを扱える
- 集客とセールスのスキルがめきめき上達
- ローリスクだからいくら失敗しても痛くない
- アフィリエイトから様々なビジネスへ羽ばたく人も多い

そもそもこれからの時代インターネットの活用は必須です。インターネットを使わない、意味がない業界はほぼ存在しません。あらゆる業界でインターネットというものが重要になってきます。インターネットマーケティングですね。インターネットを使ったマーケティングが当たり前になってきています。

起業・ビジネスの入門にも最適

- インターネットマーケティングの重要性は高まる一方



例えばこちらの図（上図）です。

こちらの図を見ると、インターネット広告費の推移なのですが、1996年から比べると比較にならないほどインターネット上で動くお金がずっと伸び続けています。要するにこれは

インターネットでもものが売れているということです。インターネット上でどんどん広告費を企業が出すようになったということです。この流れは当分終わらないと思います。

なので、インターネットを使って集客や販売の練習が出来るアフィリエイトというのは、本当に起業やビジネスの訓練に最適です。今後重要になってくるスキルを重点的に学べるので、先にアフィリエイトをやるというのは物凄く効率的な道かと思います。

更に結果が出るのが早いという特徴があります。普通のビジネスより。

一般的に起業するとかビジネスを始めるとなったら、まず売れる商品がなければどうしようもないではないですか。売れる商品を作るというのは物凄く大変なことです。凄く知識もいりますし、市場の調査も普通はやりますし、開発コストももちろんかかってきます。商品を仕入れるにしても、ある程度ロット数を仕入れなければ高いですから、個人が始めるというのは少し難しいです。

ということで商品開発が物凄くネックになるのですが、アフィリエイトの場合はすでにある商品を扱えばいいので商品開発するコスト、時間やお金が一切不要になります。

「さあ今からビジネスをやるぞ」と思ったらそこら中にある商品の中から好きなものを選んで売れるのです。これって物凄くいいですよ。

商品開発に何年も掛けてリリースする会社が多い中で、アフィリエイトはこれからビジネスだと思ったら、すぐさま棚から商品持ってきて「いかがですかと？」言ったら売れたらお金が貰えてしまうという早さがあります。

しかももしかしたらアフィリエイトは、売れている商品というのはもうわかっています。

アフィリエイトの画面などを見ると売れているランキングが出ています。だから今売れているのはこれですとか、さっき売れたのはこれですというのが出ているので、これを見ながらこれが売れやすいのだなと思ってそれを売れば、やはり売れやすいのです。これも非常にいいところです。

普通ビジネス初心者や起業初心者が、売れる商品を作るとか売れる商品を見抜くとか、どんなものがヒットするか予測するのはまず無理なのですけど。

最初から売れている商品を売ればいいので知識がまだあまりない状態でもまず商品のところでミスするという事はないと思います。

そしてアフィリエイトの仕事は集客とセールスです。ある意味ここだけに特化すればいいのです。

商品開発がいらないと、もちろん配送とかもやってくれるし顧客サポートもやってくれる。なので、あなたがやることは集客とセールスだけ。ここを重点的にやればいいので必然的にここをやることになるのですが、そうするとこの 2 つのスキルはどんどん上がっていきます。

そして、この 2 つが出来る人は、ビジネスの世界では物凄く貴重です。

商品開発とか商品を持っている人というのはたくさんいます。でも、この 2 つが出来る人は商品を持っている人の数より圧倒的に少ないので、逆にこの 2 つが出来る人は色々な会社からも引っ張りだこだし。実際この 2 つがあれば、どのようなビジネスをやっても上手く回るので、この 2 つのスキルを重点的に磨けるという意味でもアフィリエイトをやるのはいいです。

そしてアフィリエイトというのは物凄くローリスクなのです。失敗しても全然痛くありません。

在庫もないですし、仕入れもないですし、店舗とかを借りているわけでもないですし、設備とかに投資しているわけでも、人を雇っているわけでもないのです。失敗しても時間ももったいなかったなぐらいの話で終わります。

逆に言えば、失敗を全然気にせずにどんどん色々なことを試せるということです。

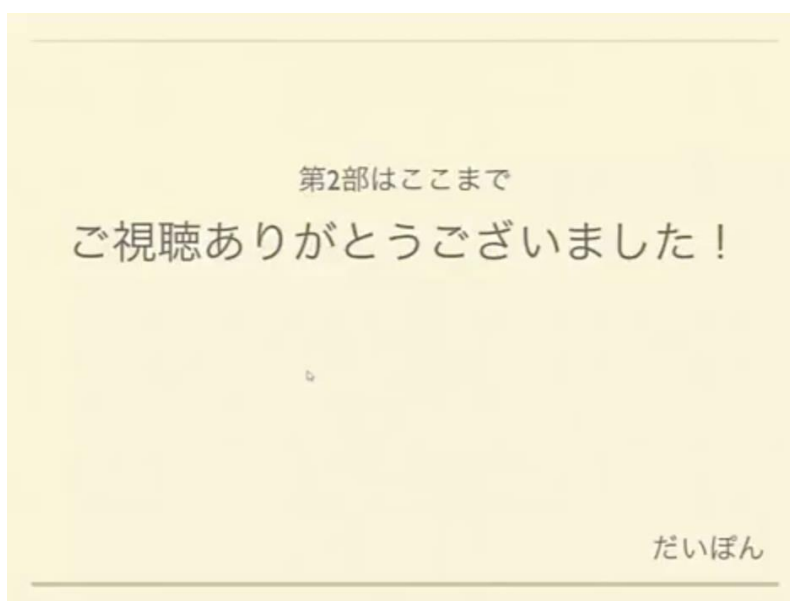
そうやって実践する過程で、IT スキルを磨いたり、集客とセールスの基本的なスキルを磨いたり、更にその過程でお金まで稼げてしまう、アフィリエイトで実際に商品が売れば報酬がいただけると。という感じで、あなたはリスクを一切追わずに起業やビジネスの実践的な訓練をすることができます。ここでしっかりビジネスのスキルを磨いて商品を売る力や、売れるものを見抜く力が身についたら、色々なビジネスの世界へ羽ばたいていくことも出来ます。

別のビジネスに進出したときに、成功する可能性が非常に高くなるということです。実際アフィリエイトの世界から、次のビジネスに行く人は多いです。

アフィリエイトで学んだ集客のスキルを活かして、色々な会社の商品を代わりに売ってあ

げる販売代行業や広告業に行く人もいますし、僕のようにセミナーの講師をやったり教材を作ったりして、そっちの販売で稼ぐ人もいますし、アフィリエイトで稼いだお金を使って実際の店舗を作ったりとかそういうこともあります。

というわけで、アフィリエイトを踏み台にして、お金を稼ぎながらビジネスや起業のスキルを磨いて、最終的にはより大きいビジネスや楽しいビジネスに進出していき、金銭的にも自由度の高い自由な人生を手に入れていくという流れもありだと思います。



という感じで長くなってきましたので今日はここまでとします。ご視聴ありがとうございました。

次回は、僕がやっているアフィリエイトの手法について詳しく解説してみたいと思います。たぶんこれだけでは、全然稼ぐイメージとかやり方のイメージが持てないと思うので。それは次回のお楽しみということでまた視聴してみてください。では失礼します。